

WILACCOUNT.COM

LE PREMIER ERP COMPTABLE CLOUD & IA DE L'ESPACE UEMOA

Présentation de la Grille Tarifaire & Modèle d'Affaires pour les Associés

Ø=Þ€ L'OPPORTUNITÉ SUR LE MARCHÉ AFRICAIN (UEMOA)

- Marché Cible : 8 pays (Sénégal, Côte d'Ivoire, Bénin, Togo, etc.) soumis au droit OHADA / SYSCOHADA.
- Concurrence Obsolète : Sage 100 / Saari coûte entre 1.500.000 et 3.500.000 XOF en licence locale, sans Cloud ni Mobile Money.
- Notre Avantage Fatal : 100% Cloud, IA Prédictive, Liasse Fiscale 36 feuillets en 1 clic, WhatsApp Bot et paiements Wave Money.

Ø=ÛÊ COMPARAISON FACE AUX CONCURRENTS TRADITIONNELS

Fonctionnalité	SAGE 100 SAARI	ODOO / XERO	WILACCOUNT Ø=ÛŽ
Modèle Déploiement	Serveur Local (Lourd)	Cloud Standard	100% Cloud & PWA Mobile
Conformité SYSCOHADA	Oui (Manuel)	Partielle / Complexe	100% Natif & Automatisé
Paiements Mobile Money	Non disponible	Non intégré	Wave & Orange 1-Clic
Liasse Fiscale (36 Abas)	Complexe / Externe	Non disponible	Génération 1-Clic (DGID)
Assistance & Audit IA	Aucune IA	Basique	Radar Forensique & Runway 90j
Coût d'Acquisition	1.5M - 3.5M XOF	25k - 45k XOF/user	Abonnement Accessible

Ø=Ûi CONCLUSION STRATÉGIQUE DU POSITIONNEMENT

Wilaccount n'est pas simplement une alternative, mais un saut générationnel pour les directeurs financiers et experts-comptables de l'UEMOA, combinant conformité légale absolue et technologies de pointe à un coût d'acquisition irrésistible.

GRILLE TARIFAIRE OFFICIELLE

Les 3 Niveaux d'Abonnement Mensuel

& PLUS POPULAIRE

STARTER (TPE)

Microentreprises & Commerces

20.000 XOF / mois

ou 200.000 XOF/an (-17%)

- ' 1 Entreprise / 2 Utilisateurs
- ' Facturation & e-Factures DGI
- ' TVA 18% Automatique
- ' Dépenses & Trésorerie
- ' Wave & Orange Money
- ' Grand-Livre & Balance
- ' Paie & Bulletins
- ' Liasse Fiscale 36 Feuilles

PRO PME Ø=Ű

PME, Industries & Services

49.000 XOF / mois

ou 490.000 XOF/an (-17%)

- ' Jusqu'à 3 Entreprises / 5 Users
- ' Tout du Plan Starter +
- ' SYSCOHADA Intégral (Cl. 1-9)
- ' Paie & Bulletins Officiels
- ' Déclaration TVA (CA3 1-Clic)
- ' Trésorerie Prédictive (90j)
- ' Rapprochement IA & OCR
- ' Relance WhatsApp 1-Clic

CABINET & ENT.

Experts-Comptables & Groupes

149.000 XOF / mois

ou 1.490.000 XOF/an

- ' Multi-Entreprises (Jusqu'à 20)
- ' Tout du Plan Pro PME +
- ' Liasse Fiscale (DSF 36 Feuilles)
- ' Importateur Sage Saari 1-Clic
- ' Signature SHA-256 (Fé Publique)
- ' Radar Forensique Antifraude
- ' Gestion Associés (C/C 462)
- ' Support VIP WhatsApp 24/7

Ø=Ű¼ SERVICES ADDITIONNELS & REVENUS COMPLÉMENTAIRES (UPSELLS)

1. Frais de Migration & Paramétrage Sage Saari : 150.000 à 300.000 XOF (Forfait unique par entreprise)
2. Génération Ponctuelle de Liasse Fiscale DSF : 75.000 XOF par déclaration annuelle (pour non-abonnés Cabinet)
3. Formation des Équipes & Comptables : 100.000 XOF par session de 3 heures certifiée
4. Entreprise Supplémentaire sur Compte Cabinet : 10.000 XOF / mois / dossier

Scénarios de Croissance & Rentabilité Nette

Clients Actifs	Répartition des Ventes	MRR Mensuel (XOF)	ARR Annuel (EUR/USD)	Marge Nette
5 Clients	3 Pro + 2 Starter	187.000 XOF	~\$3.600 USD	85%
10 Clients	6 Pro + 2 Starter + 2 Cabinets	632.000 XOF	~\$12.200 USD	95%
25 Clients	15 Pro + 5 Starter + 5 Cabinets	1.580.000 XOF	~\$30.500 USD	97%
50 Clients	30 Pro + 10 Starter + 10 Cabinets	3.160.000 XOF	~\$61.000 USD	98%
100 Clients	60 Pro + 20 Starter + 20 Cabinets	6.320.000 XOF	~\$122.000 USD	98.5%

& p STRUCTURE DE COÛT & EFFET DE LEVIER DU CLOUD

- Hébergement & Base de Données (Vercel Pro + Supabase Pro) : ~\$45 USD / mois (~28.000 XOF).
- Marge Brute Exceptionnelle : > 95% dès le 3ème client payant.
- Capacité Technique : L'infrastructure actuelle supporte jusqu'à 500 entreprises sans refonte d'architecture.

Ø<B PLAN D'ACTION COMMERCIAL POUR LES ASSOCIÉS (GO-TO-MARKET)

1. Phase 1 (Pilotes & Références) : Offrir 30 jours d'essai gratuit à 5 cabinets comptables et 5 entreprises cibles à Dakar / Abidjan pour obtenir des témoignages d'excellence.
2. Phase 2 (Campagne de Migration Sage Saari) : Démarcher les cabinets en proposant l'importation gratuite de leurs fichiers Sage Saari en 10 secondes via notre outil exclusif.
3. Phase 3 (Partenariats Stratégiques) : Organiser des webinaires avec l'ONECCA et les fédérations patronales sur la Déclaration CA3 et la Liasse Fiscale automatisée.

VALIDATION DU CONSEIL DES ASSOCIÉS :

Président / Fondateur

Directeur Commercial

Directeur Technique (CTO)