

WILACCOUNT.COM

O PRIMEIRO ERP CONTÁBIL EM NUVEM COM IA DA ZONA UEMOA

Apresentação da Tabela de Preços & Modelo de Negócios para os Sócios

Ø=Þ€ A OPORTUNIDADE DE MERCADO NA ÁFRICA OCIDENTAL (UEMOA)

- Mercado-Alvo : 8 países (Senegal, Costa do Marfim, Benin, Togo, etc.) sob regulação OHADA / SYSCOHADA.
- Concorrência Obsoleta : Sage Saari custa de 1.500.000 a 3.500.000 XOF em licenças locais, sem nuvem nem Mobile Money.
- Nosso Diferencial Fatal : 100% em Nuvem, IA Preditiva, Liasse Fiscale 36 abas em 1 clique, Bot WhatsApp e Wave Money nativo.

Ø=ÛÊ COMPARAÇÃO COM OS CONCORRENTES TRADICIONAIS

Funcionalidade	SAGE 100 SAARI	ODOO / XERO	WILACCOUNT Ø=ÛŽ
Modelo de Acesso	Servidor Local (Pesado)	Nuvem Padrão	100% Nuvem & PWA Mobile
Conformidade SYSCOHADA	Sim (Manual)	Parcial / Difícil	100% Nativo & Automático
Mobile Money (Wave/Orange)	Inexistente	Não integrado	Wave & Orange 1-Clique
Liasse Fiscale (36 Abas)	Complexo / Externo	Inexistente	Geração 1-Clique (DGID)
Auditoria & IA Preditiva	Nenhuma IA	Básico	Radar Forense & Runway 90d
Custo de Implantação	1.5M - 3.5M XOF	25k - 45k XOF/user	Mensalidade Acessível

Ø=Ûi CONCLUSÃO ESTRATÉGICA DE POSICIONAMENTO

O Wilaccount não é apenas uma alternativa, mas um salto geracional para diretores financeiros e contadores da UEMOA, combinando conformidade legal absoluta e tecnologia de ponta com um modelo de assinatura altamente lucrativo e escalável.

TABELA OFICIAL DE PRECIFICAÇÃO

Os 3 Planos Estratégicos de Assinatura

& CARRO-CHEFE

STARTER (TPE)

Microempresas & Comércio

20.000 XOF / mês

ou 200.000 XOF/ano (-17%)

- ' 1 Empresa / 2 Usuários
- ' Faturamento e-Facture DGI
- ' IVA 18% Automático
- ' Despesas & Tesouraria
- ' Wave & Orange Money
- ' Livro Razão & Balancete
- ' Folha & Holerites
- ' Liasse Fiscale 36 Abas

PRO PME Ø=ÜŽ

Pequenas & Médias Empresas

49.000 XOF / mês

ou 490.000 XOF/ano (-17%)

- ' Até 3 Empresas / 5 Usuários
- ' Tudo do Plano Starter +
- ' SYSCOHADA Integral (Cl. 1-9)
- ' Folha & Holerites Oficiais
- ' Apuração de IVA (CA3 1-Clic)
- ' Fluxo de Caixa Preditivo (90d)
- ' Conciliação IA & OCR
- ' Cobrança WhatsApp 1-Clique

CABINET & ENT.

Escritórios & Grandes Grupos

149.000 XOF / mês

ou 1.490.000 XOF/ano

- ' Multi-Empresas (Até 20 Empresas)
- ' Tudo do Plano Pro PME +
- ' Liasse Fiscale (DSF 36 Abas)
- ' Importador Sage Saari 1-Clique
- ' Assinatura SHA-256 (Fé Pública)
- ' Radar Forense Antifraude
- ' Quadro de Sócios (C/C 462)
- ' Suporte VIP WhatsApp 24/7

Ø=Ü¼ SERVIÇOS ADICIONAIS & RECEITAS COMPLEMENTARES (UPSELLS)

1. Taxa de Migração & Parametrização do Sage Saari : 150.000 a 300.000 XOF (Taxa única por empresa)
2. Fechamento Avulso de Liasse Fiscale DSF : 75.000 XOF por balanço anual (para clientes avulsos)
3. Treinamento de Equipes Contábeis : 100.000 XOF por sessão online de 3 horas
4. Empresa Adicional em Plano Cabinet : 10.000 XOF / mês / empresa extra

Cenários de Faturamento e Lucratividade

Cientes Ativos	Mix de Vendas	Faturamento Mensal (XOF)	Faturamento Anual (USD)	Margem Líquida
5 Clientes	3 Pro + 2 Starter	187.000 XOF	~\$3.600 USD	85%
10 Clientes	6 Pro + 2 Starter + 2 Cabinets	632.000 XOF	~\$12.200 USD	95%
25 Clientes	15 Pro + 5 Starter + 5 Cabinets	1.580.000 XOF	~\$30.500 USD	97%
50 Clientes	30 Pro + 10 Starter + 10 Cabinets	3.160.000 XOF	~\$61.000 USD	98%
100 Clientes	60 Pro + 20 Starter + 20 Cabinets	6.320.000 XOF	~\$122.000 USD	98.5%

& p ESTRUTURA DE CUSTO & ALAVANCAGEM DA NUVEM

- Hospedagem & Banco de Dados (Vercel Pro + Supabase Pro) : ~\$45 USD / mês (~28.000 XOF).
- Margem Bruta Excepcional : Superior a 95% a partir do 3º cliente pagante.
- Capacidade Técnica : A arquitetura atual suporta até 500 empresas com a infraestrutura dimensionada.

Ø<B PLANO DE AÇÃO COMERCIAL PARA OS SÓCIOS (GO-TO-MARKET)

1. Fase 1 (Pilotos & Prova Social) : Oferecer 30 dias de teste gratuito para 5 escritórios de contabilidade e 5 empresas em Dakar / Abidjan para gerar casos de sucesso.
2. Fase 2 (Campanha de Migração Sage Saari) : Abordar os contadores demonstrando a importação do Sage em 10 segundos pelo nosso importador exclusivo.
3. Fase 3 (Parcerias Estratégicas) : Realizar workshops com associações comerciais e contábeis da UEMOA demonstrando a apuração de IVA (CA3) e a Liasse Fiscale 36 abas.

APROVAÇÃO DA DIRETORIA DE SÓCIOS :

Presidente / Fundador

Diretor Comercial

Diretor Técnico (CTO)